



DAHA GÜVENLİ TİCARET VE İHRACATIN FİNANSMANI

BİZ KİMİZ?

Halka açık bir şirket olan Coface, son 70 yıldır **DÜNYANIN ÖNDE GELEN TİCARİ ALACAK SİGORTASI ŞİRKETLERİNDENDİR**

Müşterilerimizle hem iç piyasalarında hem de uluslararası piyasalarda faaliyetlerini geliştirmeleri için birlikte çalışarak **İŞLETMEDEN İŞLETMEYE TİCARETİ KOLAYLAŞTIRMAK ÜZERİNE UZMANLAŞIYORUZ**

Büyüklikleri, ülkeleri veya sektörleri ne olursa olsun, müşterilerimize ihtiyaçlarına ve ticari stratejilerine uygun **YENİLİKÇİ ÜRÜNLER** sunuyoruz: **ALACAKLARIN KORUNMASI, TİCARİ BİLGİ VE TAHSİLAT HİZMETLERİ**

Ayrıca müşterilerimize piyasa koşulları hakkında güncel bilgiler sağlayarak **ULUSLARARASI TİCARET VE RİSK YÖNETİM UZMANLIĞIMIZI, ÜLKE VE SEKTÖR DEĞERLENDİRMELERİMİZİ VE DÜNYA GENELİNDE 80 MİLYON ŞİRKETE İLİŞKİN GÜNCEL VERİLERİMİZİ** sunuyoruz.

BİR BAKIŞTA COFACE



508 Milyar €
Sigortalı alacaklar
toplamı

660
Risk analiz uzmanı

10 Bin
Günlük limit kararı

80 Milyon
Firma bilgisi

5 Milyar €
Türkiye’de taşıdığı risk

238 Milyon TL
Ödenen Hasar

%42
Pazar Payı

110 Bin
Firma bilgisi

DAHA GÜVENLİ TİCARET

İHRACATIN FİNANSMANI

%42
2016 Pazar Payı ile
Pazar Lideri

5,5 Milyar Euro
Türkiye’de taşıdığı
risk

110 Bin
Veritabanındaki
firma sayısı

250 Milyon TL
2008 yılından
buyana ödenen
hasar

65.3 Milyon TL
2016 yılı ciro

47 Bin
Aktif firma

1997
COFACE
TÜRKİYE’DE

2001
İLK İHRACAT
POLİÇESİ

2007
COFACE SİGORTA
A.Ş

UZMANLIK ALANLARIMIZ

TİCARİ ALACAK SİGORTASI

BİLGİ HİZMETLERİ

Hem sigortalı şirketler
hem de sigortalı olmayan
şirketler için

ALACAK TAHSİLATI

Hem sigortalı şirketler
hem de sigortalı olmayan
ihracatçı şirketler için

TEK RİSK

tek seferlik karmaşık
operasyonlar için garantiler

TEMİNAT

Poliçeler 2. derece
teminat kapsamında

FAKTÖRİNG

İşbirlikleri

UZMANLIK BİRİKİMİMİZDEN KİMLER YARARLANIYOR?

İHTİYAÇLAR
TİCARİ
PROFILE
BAĞLIDIR

NELER
SUNUYORUZ?

BÜYÜK GRUPLAR

İhtiyaca göre özel tasarlanmış risk yönetim **çözümü**

Küresel altyapı / bilanço kalitesi arayışı

ORTA ÖLÇEKLİ FİRMALAR

Bir sektöre veya coğrafi bölgeye ilişkin **derinlemesine bilgi ihtiyacı**

KOBİ

Kolay kullanımlı **çözümler**

Kolay kullanımlı **araçlar**

FİNANSAL KURULUŞLAR

Borçlulara ilişkin **bilgi**

Spesifik alıcılara ilişkin kapasite

Risk paylaşımı

Sermaye rahatlatması

Müşterinin iş ortamındaki **değişikliklerin öngörülmesi**

Doğru iş kararlarını almada yardım

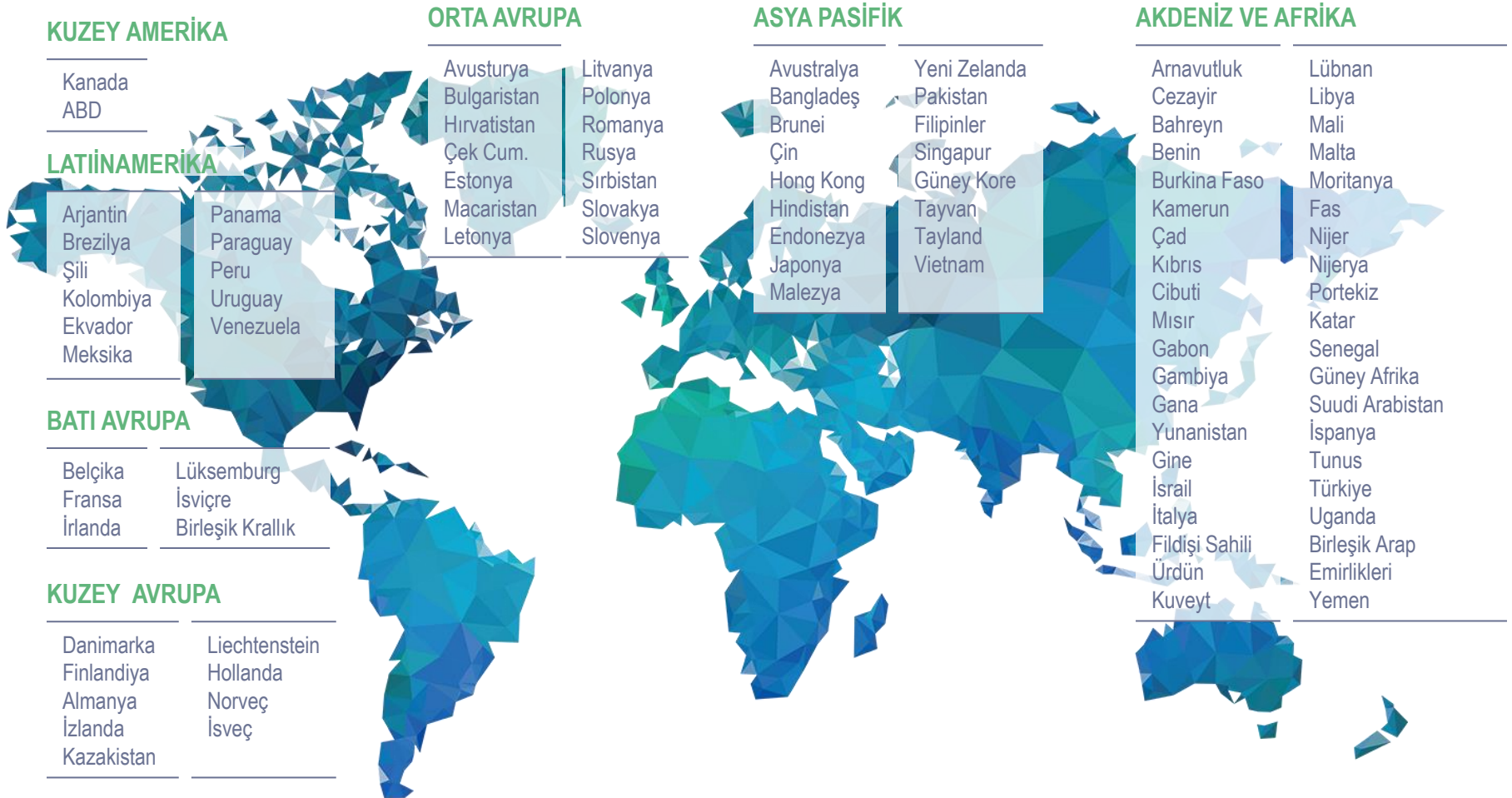
Borçlu ilişkilerinde **zorlukları etkili bir şekilde aşma**

Bilançonun ekonomik belirsizliklerden korunması

KÜRESEL ÇÖZÜMLER, YEREL HİZMETLER

COFACE, DOĞRUDAN veya ORTAKLARI yoluyla 100 ÜLKEDE mevcudiyetini sürdürmekte ve 200'den FAZLA ÜLKEDE müşteriler için destek sağlamaktadır.

Grup KENDİ ULUSLARARASI AĞINI kullanmaktadır ve söz konusu ağı "COFACE ORTAKLARI" AĞI ile desteklenmektedir.



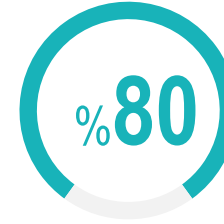
coface

ALACAK SİGORTASI
'COFACE YAPIMI'

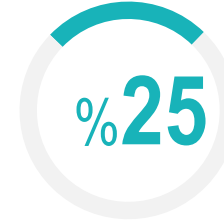
ŞİRKETLER ARASI KREDİNİN RİSKİ NEDİR?

Bir tedarikçi kredisi açıldığında, şirketler ödenmeyen fatura riskine maruz kalırlar. Bu ödenmeyen faturayı karşılamak için ihtiyaç duyacakları ilave ciro ilgili miktara ve kar marjının oranına bağlıdır.

ÖDENMEYEN FATURA MİKTARI (AVRO)	KAR MARJINA DAYALI OLARAK BU ZARARI TELAFİ ETMEK İÇİN GEREKLİ İLAVE GELİR		
	%2	%4	%6
10.000	500.000	250.000	167.000
25.000	1.250.000	625.000	417.000
50.000	2.500.000	1.250.000	833.000
100.000	5.000.000	2.500.000	1.667.000

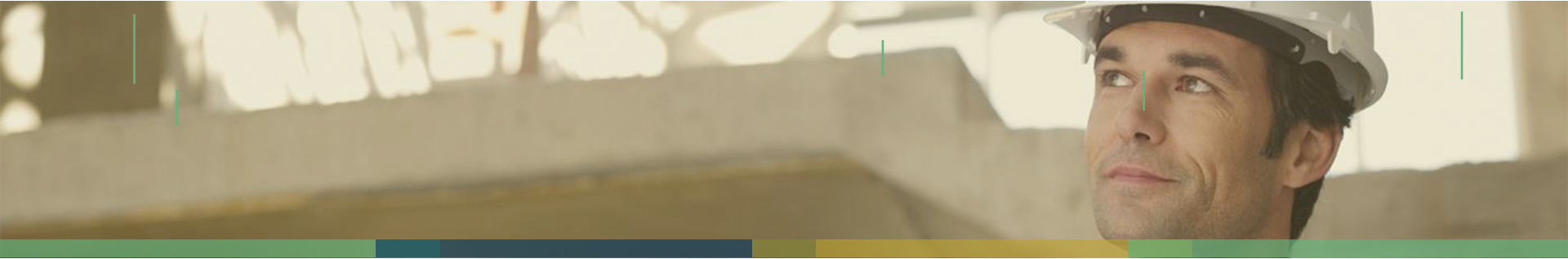


Temerrüt sorunu yaşayan şirketlerin yüzdesi



Ödenmemiş faturalar ile ilişkili şirket iflaslarının yüzdesi

COFACE TİCARİ ALACAK SİGORTASI



RİSK ÖNLEME

Coface güvenilirliklerini sağlamak için borçluların her birini sürekli olarak analiz eder ve ticaretin güvenli bir şekilde geliştirilmesini sağlar

ÖDENMEMİŞ FATURALARINIZIN TAHSİLATI

Uluslararası uzmanlarımızın hızlı çözüm oluşturma kapasitesi ve müzakere yetenekleri, bir yandan ödenmemiş alacakları tahsil etmemize olanak tanırken aynı zamanda poliçelilerin alıcıları ile olan ilişkilerini korur

TAZMİNAT

Eğer alacak tahsilatı başarılı olmazsa veya beklenenden uzun sürerse, Coface ödenmemiş faturalar sebebiyle poliçelilerin uğradığı zararı tazmin eder

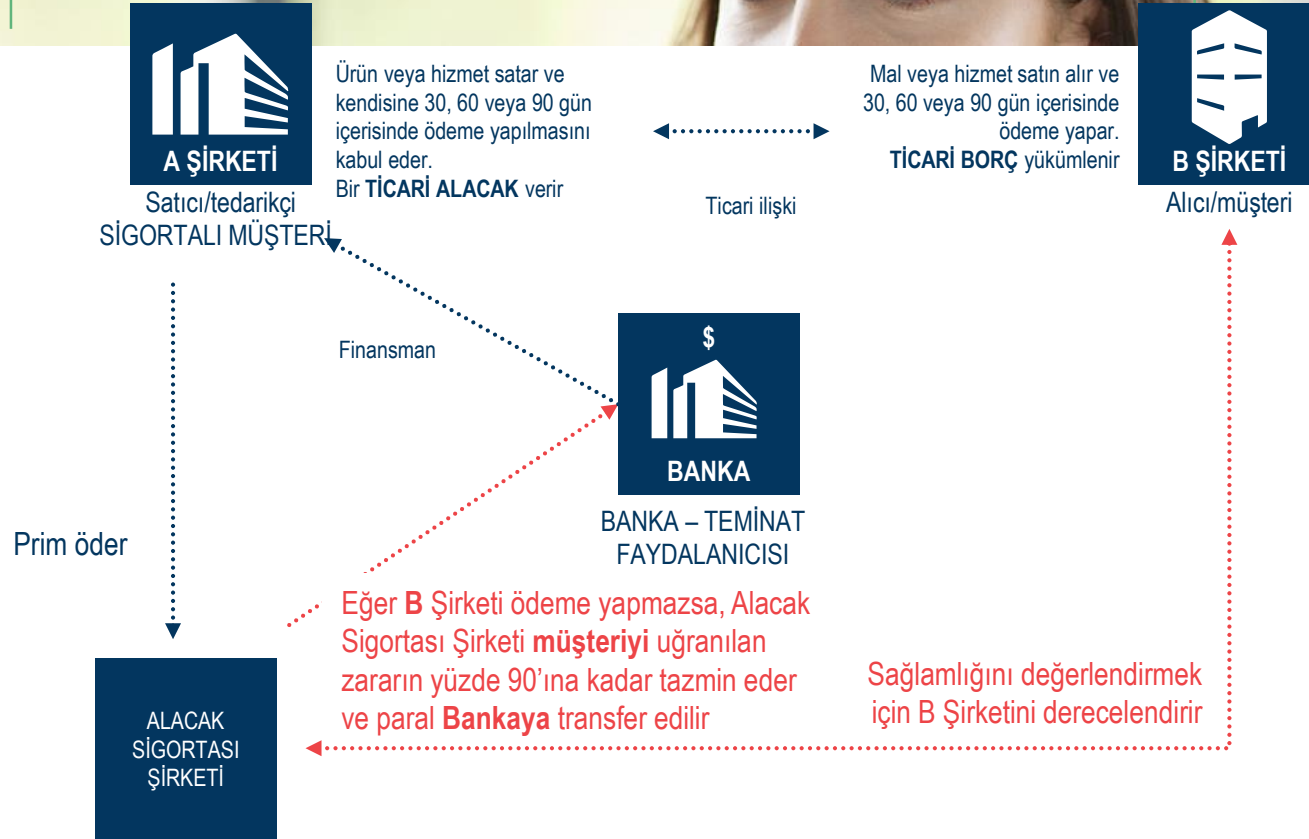
Ticaretin
geliştirilmesi
için

3

kilit fayda

FİNANSMAN ÇÖZÜMLERİ İÇİN ALACAK SİGORTASI NASIL İŞLER?

DAİN-İ MÜRTEHİN OLARAK BANKA



ÖDENMEME DURUMUNDA, ALACAK SİGORTASI ŞİRKETİ, ÖDENMEMİŞ ALACAĞIN GARANTİ EDİLEN BÖLÜMÜ KADAR TAZMİNAT ÖDER (GENELLİKLE %90) VE HASARIN %100'ÜNÜN TAHSİLATINA YÖNELİK BİR PROSEDÜR BAŞLATIR

NEDEN TİCARİ ALACAK SİGORTASI?

TİCARİ ALACAK SİGORTASI	AKREDİTİF
ULUSLARARASI REKABETTE ÖNE ÇIKARIR Banka limitlerini kullanmadan güvence sağlar	Müşterinin banka limitlerinden feragat etmesi
OPERASYONEL RİSKİ ORTADAN KALDIRIR Ticaret arada sigorta şirketi yokmuş gibi devam eder. Herhangi bir evrak talebi olmaz	Zaman kaybı, ödeme sorunları ve operasyonel risk
MALİYET AVANTAJI SAĞLAR	Akreditif masrafları, banka teyit komisyonları ve operasyonel maliyetler
TAHSİLAT YÖNETİMİ DAHA HIZLI VE KOLAYDIR	Akreditif metnindeki tüm şartların ve metne uygun hazırlanan evrakların %100 uyumu şartı

NEDEN TİCARİ ALACAK SİGORTASI?

TİCARİ ALACAK SİGORTASI	FAKTORING
«Tazminat Alacaklısı Sözleşmesi» ile %90 oranında finansman	%80'i oranında finansman
Poliçelinin talebi doğrultusunda hasar oluşuncaya kadar alıcının bilgisi olmaz	Faturanın temlikisi esas unsurdur. Fatura bedelleri faktoring şirketinin belirleyeceği hesaba ödeneceğinden, alıcılara bilgi verilir
Peşin ve teyitli akreditif dışında kalan tüm vadeli ihracat cirosu teminat altına alınır	İhracatçı firmanın belirlediği ve faktoring nezdinde limit tahsis edilen alıcılara yapılan satışlar teminatlandırılır
Yıllık tahmini ciro, sektör, geçmiş hasar tecrübesi, ihracat yapılan ülkelerin risk grubu ve alıcı riski prim tutarını belirler. Alıcı limitleri o ülkedeki Coface ofisi tarafından teminatlandırıldığı için maliyetler daha düşüktür	Maliyet, muhabir faktör ile lokal faktoring şirketinin hizmet anlaşmasına, satış vadesine, alıcının kredibilitesine ve ülkelere göre değişir

TİCARİ BİLGİ HİZMETLERİ



➤ **Kredi Bilgisi, Monitoring (Risk İzleme) dâhil**

Şirketlerin Coface nezdindeki kredi bilgisi görüntülenir. Talep edildiği takdirde bu bilgi Coface tarafından izlenerek, olası değişiklikler hakkında bilgi verilir.

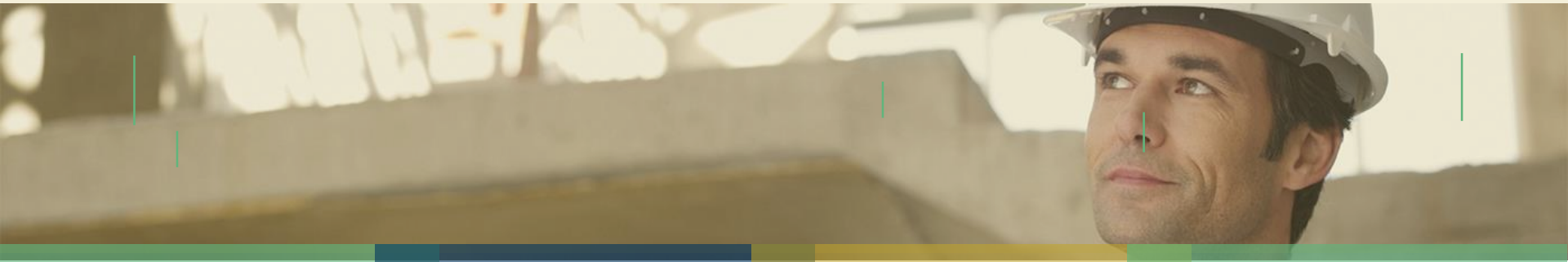
➤ **Ayrıntılı Ticari Rapor Hizmeti(İhracat)**

Coface kaynakları kullanılarak yurtdışı alıcılar için oluşturulan ticari bilgi raporudur

➤ **@rating Görüntüleme ve İzleme Hizmeti**

Şirketlerin ödeme güçlerini Coface değerlendirme skalası «@» işareti ile online takip edebilirsiniz. @rating hizmeti her @ işaretinin karşılığı için belirtilen tutar kadar bir parti gönderim yapabileceğinize dair fikir sunar.

TAHSİLAT YÖNETİMİ



Coface, hizmet kapsamı dâhilinde yer alan 200 ülke için şirketlerin yaşayabilecekleri tahsilat sorunlarına karşı çözümler sunuyor

Borçlunun bulunduğu ülkedeki yerel tahsilat yönetimi ve hukuk kadroları ile tahsilat müşteri adına takip edilerek, gerekli yasal aksiyonlar gerçekleştiriliyor

Süreç

Borçluya telefon ile ulaşmak	24 Saat
Borçluya ihtarnâme göndermek	48 Saat
Sulh yoluyla uzlaşma süreci	1 Ay
Yasal işlemler süreci	1 Aydan sonra

TEŞEKKÜR EDERİZ

Tel : +90 212 385 99 00
W : www.coface.com.tr
@ : bilgi@coface.com
Twitter : [coface_turkey](https://twitter.com/coface_turkey)
Linkedin : Coface Sigorta